

Руководители Корейско-Узбекской бизнес-ассоциации: «Мы хотим служить мостом для компаний Республики Корея, которые хотят войти в Узбекистан»



Узбекистан расположен в самом сердце Центральной Азии и Великого шелкового пути. Эта государство, богатое природными ресурсами и с высоким потенциалом экономического развития, страна, привлекает внимание южнокорейских предпринимателей в качестве нового рынка. В мае месяце текущего года состоялось официальное открытие Корейско-Узбекской бизнес-ассоциации, которая будет выполнять роль моста в процессе взаимообменов и налаживания различных связей между двумя странами.

Каким образом Республика Корея может реализовать свои новые возможности роста в Узбекистане? Недавно на южнокорейском телевидении вышла в эфир телепередача на эту тему, в которой приняли участие председатель Корейско-Узбекской бизнес-ассоциации Ким Ён Гу и заместитель председателя Ким Чанг Гон, передает корреспондент ИА «Дунё».

- Господин Ким Ён Гу и господин Ким Чан Гон, нам известно, что вы совместными усилиями создали Корейско-Узбекскую бизнес-ассоциацию, расскажите, пожалуйста, что побудило вас создать данную организацию и чем она занимается?

Ким Ён Гу:

- Мы создали Корейско-Узбекскую бизнес-ассоциацию в качестве связующего моста в сфере экономических взаимообменов и осуществления инвестиционной деятельности между Республикой Корея и Республикой Узбекистан. 2 апреля 2020 года мы получили лицензию на осуществление деятельности со стороны Министерства торговли, промышленности и энергетики и основали нашу Ассоциацию.

- Что за страна Узбекистан? Почему вы думаете, что необходимо начинать вести свой бизнес именно с Узбекистаном?

Ким Чанг Гон:

- Если говорить про Узбекистан, то для южнокорейцев данная страна до сих пор является мало знакомым государством. Это одна из пяти стран в Центральной Азии, которые отделились от Советского Союза. А также Узбекистан – это страна на территории которой проживает примерно 200 000 этнических корейцев - «корёин». Помимо этого, в Узбекистане, как где бы то ни было, особо популярна корейская культура. К тому же Узбекистан является одной из ключевых стран в рамках реализации Новой Северной экономической политики, проводимой правительством Республики Корея.

В Узбекистане к власти пришло новое правительство, под руководством которого, в настоящее время, проводятся крупные реформы по открытию страны внешнему миру. В первую очередь, Узбекистан, в отличие от стран Юго-Восточной Азии, которые играли роль пост-китайского плацдарма, активно продвигает привлечение иностранного капитала, а также предоставляет различные льготы иностранным инвесторам, в частности южнокорейским инвесторам. Льготы относительно таможенных сборов и налогообложения. Во-вторых, в случае вложения иностранным инвестором инвестиций в Узбекистан, предпринимателям на бесплатной основе предоставляется земельная территория сроком минимум на 30 лет.

Со стороны правительства Узбекистана также активно проводится поддержка по предоставлению необходимой различной инфраструктуры. Помимо этого, не только внутренний рынок Узбекистана имеет очень высокий потенциал, также страна обладает очень выгодными геополитическими условиями, так как через Узбекистан имеется возможность выхода на рынки близлежащих стран центральноазиатского региона, в Юго-Западной Азии и Европе, что создает благоприятную атмосферу ведения бизнеса и делает Узбекистан очень привлекательным для предпринимателей.

- Выслушав вас, у меня сложилось представление, что Узбекистан очень открытая страна для иностранных инвесторов. Но с начала деятельности Корейско-Узбекской бизнес-ассоциации прошло всего три месяца, расскажите, пожалуйста, какую работу вы проводите в нынешних условиях?

- Со стороны Узбекистана уже в ноябре 2018 года было создано Торговое представительство в Республике Корея в целях повышения объемов и активизации торговли между двумя странами.

- В Республике Корея?

Ким Ёнг Гу:

- Да, в Республике Корея. Со стороны Южной Кореи подобного официального канала, помимо самого правительства, не существовало. Поэтому мы со своей стороны намерены осуществлять помощь обычным предпринимателям или обычным компаниям Кореи, которые имеют намерение осуществлять инвестирование в Узбекистан, поддерживать в их процессе выхода на рынки Узбекистана и ведения их деятельности.

- Да, получается, что зарегистрированные члены Ассоциации могут получить множество различных плюсов. Что необходимо сделать для того, чтобы стать членом Ассоциации?

Ким Чанг Гон:

- Относительно условий принятия в члены Ассоциации, у нас нет каких-либо особых ограничений. Если вы имеете интерес к Узбекистану, если вам нравится Узбекистан, вы можете стать членом нашей Ассоциации. Также вы упомянули о плюсах, могу сказать, что во время выхода компании на новые развивающиеся рынки существует большое количество рисков, связанных с данным

процессом. Исходя из этого, мы в нашей Ассоциации, посредством применения различных официальных каналов, налаженных связей, можем предоставить членам Ассоциации различные услуги с высоким уровнем общественного доверия.

В частности, в нашей организации на постоянной основе ведут работу государственные служащие Республики Узбекистан. Поэтому мы можем по прямой линии связываться с различными учреждениями в правительстве Узбекистана в режиме реального времени и оказывать различную помощь и поддержку. Исходя из чего, я могу сказать, что Корейско-Узбекская бизнес-ассоциация является единственной в Республике Корея организацией, которая может оказывать подобные различные услуги и поддержку на официальном уровне.

- В таком случае, господин председатель, как вы думаете, какое направление бизнеса в Узбекистане является самым перспективным?

- В настоящее время на территории Узбекистана ведут свою деятельность примерно 600 южнокорейских компаний. Если говорить о перспективном направлении, то это конечно природные ресурсы. Однако на данный момент индустриальная структура Узбекистана до сих пор базируется на легкой промышленности, поэтому я думаю, что данное направление является перспективным для осуществления предпринимательской деятельности. Мы со своей стороны будем играть роль плацдарма для продвижения подобной деятельности южнокорейских компаний.

- Господин председатель, мы слышали, что вы получили самую высшую награду присуждаемую иностранным гражданам от правительства Узбекистана. А также нам известно, что в прошлом году вам было выдано разрешение на добычу вольфрама в Узбекистане в объеме примерно в 2 трлн вон. Как добились этого?

Ким Ёнг Гу:

- Это месторождение расположено на западе примерно в 750 км от столицы Узбекистана города Ташкента, его запасы оцениваются примерно в 2 трлн вон. Для меня имело очень большой смысл получение данной лицензии на разработку и добычу, потому что раньше у нас в Южной Корее велось производство вольфрама, но на данный момент оно полностью прекратилось. В настоящее время в нашей стране действуют примерно 25 предприятий, которые закупают вольфрам и перерабатывают его. Примерно 20% из этих компаний являются известными всему миру крупными фирмами.

- Господин заместитель председателя, мы знаем, что вы являетесь советником премьер-министра Республики Узбекистан по торгово-инвестиционному сотрудничеству с Республикой Корея, а также вы даже получили удостоверение почетного гражданина Узбекистана. Расскажите, пожалуйста, как началась ваша особенная связь и судьба с Узбекистаном, а также в чем ваш секрет удачной работы за рубежом?

Ким Чанг Гон:

- Я начал свою работу с Узбекистаном примерно в 2007 году, то есть прошло уже около 13 лет. А моя основная деятельность началась с того, что в 2016 году мне был присвоен статус почетного консула Посольства Республики Узбекистан в Республике Корея, после чего совместно с Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Узбекистан в Республике Корея Виталием Феном мы начали осуществлять различные совместные проекты по поддержке экономического развития и расширения неправительственной дипломатии двух стран. Также, относительно вопроса ведения бизнеса в Узбекистане, один из важных аспектов о котором я хотел бы упомянуть, это локализация, то есть стратегия по освоению на месте. В частности, так как нам необходимо работать с местными жителями Узбекистана, мы должны стараться находится в гармонии и согласии с жителями страны. Я со своей стороны уделяю данному аспекту довольно много внимания, это стало моей

неотъемлемой частью, и я уже на протяжении более 10 лет веду довольно успешно свой бизнес.

- Я слышал, что в настоящее время ведется работа по продвижению подписания Соглашения о свободной торговле между Республикой Корея и Республикой Узбекистан. Господин заместитель председателя, расскажите, пожалуйста, о текущей обстановке.

Ким Чанг Гон:

- Если посмотреть на объем торгового оборота между двумя странами, то по данным за 2019 год он составил 2,1 миллиарда долларов США. Из этой суммы профицит Кореи составил примерно 2 миллиарда долларов, что показывает значительный дисбаланс в данном процессе.

Со стороны правительства Узбекистана в целях устранения подобного неравенства было предложено заключение Соглашения о свободной торговле. Со стороны правительства Кореи, которое в данный момент продвигает Новую Северную экономическую политику, необходимо искать выходы вглубь Евразийского материка. И так как Центральная Азия находится непосредственно в центре Евразии, а Узбекистан в центре Центральной Азии, то заключение с Узбекистаном Соглашения о свободной торговле станет очередным шагом Кореи для выхода на просторы Евразии, что побуждает правительство Кореи активно поддерживать процесс заключения Соглашения.

И на данный момент на уровне министерств двух стран идут активные рабочие обсуждения. И если в текущем году будет осуществлен визит президента Узбекистана в Корею, насколько мне известно, во время визита планируется подписание документа лидерами двух стран. Со стороны Корейско-Узбекской бизнес-ассоциации также осуществляется необходимая поддержка данного процесса по различным вопросам.

- Какое ваше видение Корейско-Узбекской бизнес-ассоциации на будущее? Каким вы видите развитие вашей Ассоциации?

- На данный момент, насколько я помню, отношения между Южной Кореей и Узбекистаном находятся на уровне стратегического партнерства. И впредь мы желаем, чтобы эти отношения только крепились и развивались. А также хотим, чтобы посредством взаимного экономического обмена и сотрудничества развивались экономики обоих государств. Мы желаем, чтобы Узбекистан стал самой развитой страной в своем регионе. А со стороны Ассоциации мы всегда будем играть роль плацдарма и оказывать помощь южнокорейским компаниям по выходу на рынки Узбекистана, и также помогать узбекским компаниям, которые хотят работать и осуществлять свою деятельность в Республике Корея.

Источник